

事業概要

起業への関心が高い仙台・東北の若手人材に対して、世界標準の起業家教育プログラムの提供や、世界のトップを走る海外のスタートアップ・エコシステムの現場での実地研修を通して、起業意欲の向上を図り、グローバルマインドを持った起業人材として育成し、グローバルに活躍する起業家を連続的に輩出するエコシステムの構築を目指す。

事業の詳細

● 支援対象の発掘

スタートアップ支援に積極的に取り組んでいる自治体・支援者・大学等と連携し、グローバル志向の高い仙台・東北の若手人材を中心とした潜在起業層を、事前説明会や広報等を通じて発掘する。

● 起業家教育プログラムの実施

・ ステージ1

選抜された100名程度を対象に、「起業家マインド」、「ビジネス課題設定・課題解決策立案」等を体得できるように海外大学等のアントレプレナーシップ教育プログラムを提供する。

・ ステージ2

ステージ1の受講生の中から希望者(20名程度を選抜)に対して、自らの事業アイデアを創出するための海外大学等の起業家養成プログラムやビジネスプラン構築に向けたワークショップ等を提供する。

※上記プログラムは全て少人数による学習グループ(コーホート)にて実施する。

● 海外派遣プログラムの実施

ステージ2の修了者をスタートアップ先進地域であるシリコンバレー等へ派遣し、海外大学や現地の支援機関(アクセラレーター等)が実施するスタートアップ支援プログラムへの参加機会の提供や、現地の投資家やベンチャーキャピタル、スタートアップ経営者等に対してビジネスプランを発表するピッチイベント等の機会を提供する。

【スキーム】



【目標】

- ビジネスモデルの構築支援件数 20件
- プログラム修了後3年以内の事業化件数 5件

スタートアップ創出集中支援プログラム

基金

スタートアップ支援課
連絡先:022-214-8768
令和7年度当初予算額:20,000千円

事業概要

仙台・東北でのスタートアップの立ち上げを目指す学生や若者、創業後間もないスタートアップに対して、ベンチャーキャピタルやエンジェル投資家、スタートアップ経営者等による伴走支援やプロダクト開発を支援するプログラムを実施することで、仙台・東北から世界へ挑戦する事業の立ち上げを加速させる。

事業の詳細

● スタートアップの立ち上げを目指す人材の募集

仙台グローバルスタートアップ・キャンパス卒業生や東北大学等が実施するGAPファンド採択者等の起業意欲の高い人材や創業間もないスタートアップを募集し、審査を通じて、10者程度を選抜する。

● 伴走支援プログラムの実施

選抜者に対して、事業化及び事業成長に向けた課題を分析し、6か月程度、ベンチャーキャピタルやエンジェル投資家、スタートアップ経営者等による個別指導、著名なスタートアップ経営者による講演会や交流イベント、仙台スタートアップ・エコシステム推進協議会参画団体とのマッチング支援等を実施する。

● 成果発表会の開催

選抜チームの事業アイデアや今後の目標等について発表する成果発表会を開催し、本プログラムの成果の共有や、起業や事業展開に向けた更なる支援の呼び込み等を行う。

【スキーム】



【目標】

- プログラム修了後の事業化件数 6件
- プログラム修了後3年以内の資金調達額 累計2,000万円

グローバルイノベーター育成

基金

スタートアップ支援課
連絡先:022-214-8278
令和7年度当初予算額:20,000千円

事業概要

東北大学等の研究開発型スタートアップ等をシンガポールに派遣し、現地のスタートアップや投資家、政府機関、事業会社、大学等の海外のエコシステムとのネットワーク形成を図り、東南アジア市場等での販路開拓に向けた事業立ち上げ等を目指す。

事業の詳細

- 渡航前研修の実施(プレプログラム)
選抜した者(10者程度)に対して、渡航前に個社のニーズヒアリングを実施し、現地でのネットワーキング先の検討や、英語でのピッチトレーニング機会を提供。
- シンガポール派遣
シンガポールに派遣し、現地のスタートアップや政府機関、事業会社、大学等との面談機会の提供や、現地の投資家やベンチャーキャピタル、スタートアップ経営者等とのネットワーキング機会を提供。
- 帰国後の中間・最終成果報告会、個社支援
帰国後に、本プログラムでの学びや成果について共有する中間・最終成果報告会を開催し、参加者のコミュニティ形成を促進するとともに、個社のニーズに合わせた支援を実施。

【スキーム】



【目標】

- プログラム修了後3年以内の資金調達額 累計1億円
- プログラム修了後3年以内の起業数 5件以上

事業概要

小学生から高校生、高専生、大学生までを対象にアントレプレナーシップ醸成プログラムを提供し、次世代の起業家育成を目指す。

事業の詳細

小学生・中学生・高校生向けプログラムの実施

市内の小中学生、及び県内の高校生を対象に、起業家精神(アントレプレナーシップ)醸成のためのプログラムを実施し、次世代の起業家育成の土壌形成を図る。

高校生・高専生向けプログラム(IT・AI活用プログラム)

スタートアップ経営者による講演や交流機会の提供、スタートアップやビジネスを行う上で重要なスキルであるITやAIを活用したワークショップ等を実施し、スタートアップへの興味・関心を喚起するとともにIT・AIの基礎スキル習得を支援し、次世代のスタートアップ人材・ビジネス人材を育成する。

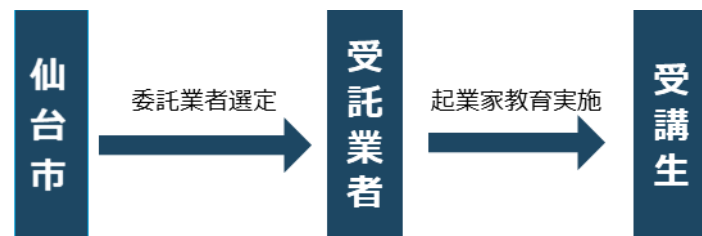
- スタートアップ経営者による講演、交流会
- ワークショップ・基礎演習
- コンテスト・発表会

大学生向けプログラム

仙台・東北の社会起業家でのPBL(Project Based Learning)を通じて、実践的な社会課題解決に取り組むことで、社会起業家への理解や関係性を深め、地元定着を促進する。

- 仙台・東北の社会起業家のもとでのPBL
- ソーシャルビジネス基礎講座、最終報告会

【スキーム】



【目標】 参加人数 220名

研究開発型スタートアップ育成

基金

スタートアップ支援課
連絡先:022-214-8768
令和7年度当初予算額:20,000千円

事業概要

ミドルステージを中心とした東北大学等の研究開発型スタートアップに対して、個別のニーズに合わせた成長支援を行うことで東北地域のロールモデルとなるスタートアップの輩出を目指す。

事業の詳細

● 成長性の高いスタートアップの発掘

スタートアップ支援に積極的に取り組んでいる自治体・大学等と連携し、J-Startup企業等の成長性の高い企業を発掘し、本プログラムの説明を行う。

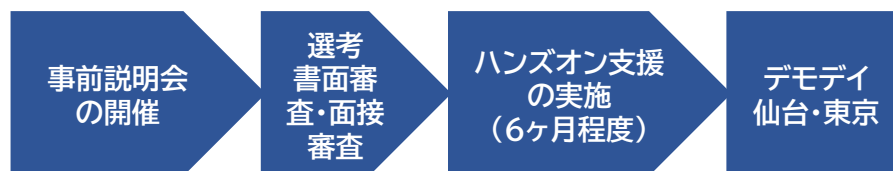
● ハンズオン支援の実施

東北地域のロールモデルとなりうるスタートアップに対して、それぞれの事業拡大にあたっての課題・ニーズを毎月ヒアリングし、課題・ニーズに応じて柔軟なハンズオン支援を実施する。

● 成果発表会の開催

本プログラム採択者の事業を投資家や大企業、メディア等に対して発表する成果発表会を、起業家応援イベント「SENDAI for Startups!」の一環として実施する。また、首都圏等の支援者とのマッチング機会を創出するため、東京の支援機関と連携した成果発表会を開催する。

【スキーム】



【目標】

- 採択企業の資金調達額 累計5億円

事業概要

仙台・東北から世界に挑戦するスタートアップの創出と地元定着促進に向け、大学内の技術シーズを見える化し、事業化可能なシーズに対して、スタートアップの経営経験等を有する人材を首都圏等から募集・採択し、大学等の技術シーズを活用した新規事業の立ち上げを支援する。

事業の詳細

● 大学発スタートアップシーズの発掘

東北大学を中心とした仙台・東北の大学と連携し、起業意欲の高い研究者等を発掘し、経営人材とのマッチングに向けた体制構築や研修プログラムを提供する。

● 起業家候補者の募集

首都圏の新規事業開発やスタートアップ企業の経営経験を有する人材、起業意欲の高い若者等に対して、本制度の周知を図るイベントや説明会を実施し、起業家制度の活用を希望する研究者等とのマッチングを図る。

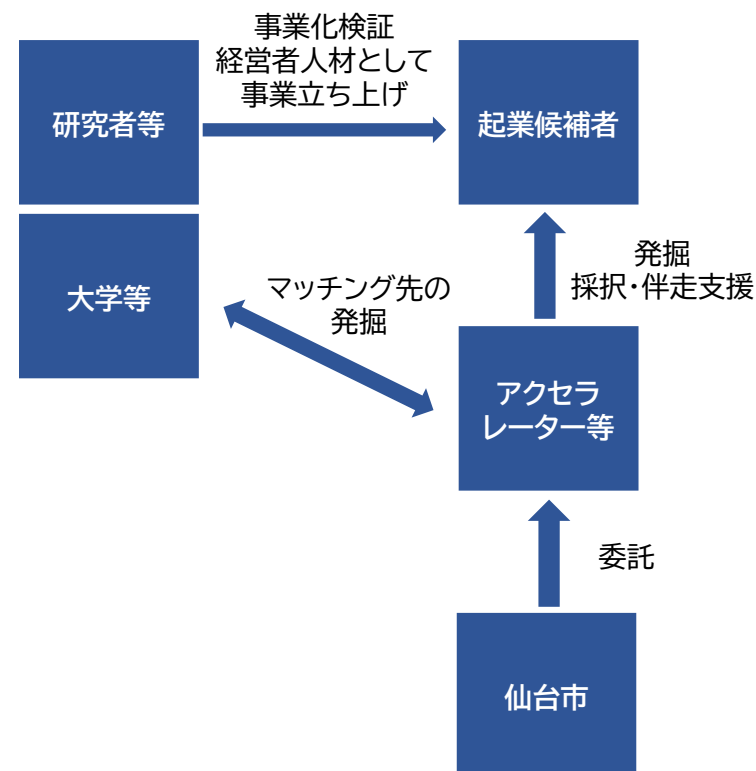
● 事業化サポート

起業家候補とのマッチング後に、技術シーズに対する理解の向上や、事業仮説の検証、資金調達など会社設立に向けた伴走支援を実施する。

【目標】

- 技術シーズの発掘 30件
- 起業家と研究者等とのマッチング・事業化支援 10件

【スキーム】



首都圏スタートアップ支援ネットワーク構築

基金

スタートアップ支援課
連絡先:022-214-8768
令和7年度当初予算額:20,507千円

事業概要

CxO人材の確保やVC・投資家からの資金調達の実現に向け、仙台・東北のスタートアップと首都圏のCxO人材との交流機会の創出を行うとともに、の仙台・東北にゆかりのある人材のコミュニティ形成の推進や、本市施策の情報発信を首都圏で行い、首都圏から意欲あるCxO人材等の呼び込みを図る。

事業の詳細

首都圏のスタートアップ支援拠点活用

- TIB(Tokyo Innovation Base)及びLINK-J等首都圏のスタートアップ支援拠点を活用し、他会員や首都圏の支援者への情報発信や、仙台・東北にゆかりのある人材のコミュニティ形成、人的ネットワークの構築、本市への誘致を促進する。

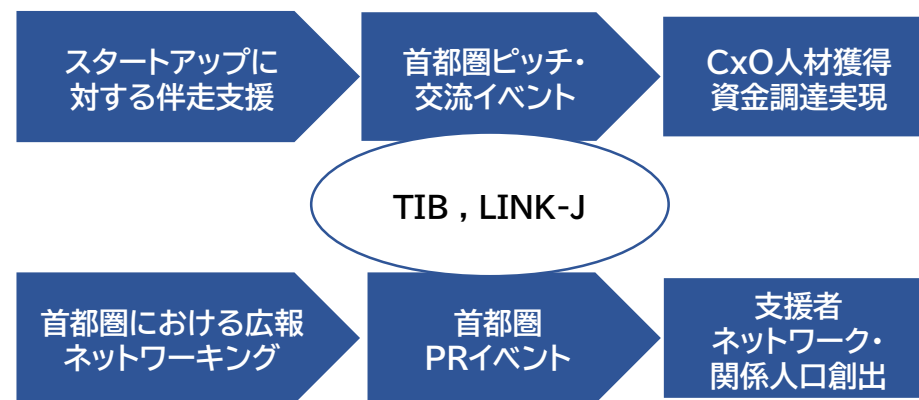
首都圏CxO人材・VCマッチングメニュー

- CxO人材の獲得やVCからの資金調達実現を目指すスタートアップに対して、人材プラットフォーム活用により、適切な人材やVCをマッチングする支援メニューを通年で提供する。

首都圏でのピッチ及び交流イベントの開催

- 本市のスタートアップ支援施策の広報や、仙台・東北で活動する起業家・スタートアップの情報発信及びCxO人材とのマッチングを目的とした交流イベントを首都圏で開催する。

【スキーム】



【目標】

- 首都圏イベントの参加者数 300名
- CxO候補人材マッチング数 30件
- VCマッチング件数 10件

事業概要

多様化する地域・社会課題の解決と持続可能な成長の両立を目指し、仙台・東北を牽引するロールモデルとなるインパクトスタートアップを創出する。

事業の詳細

● 社会起業に関するイベントの実施

社会起業に対する機運を高め、潜在的起業家層を発掘することを目的に、国内外で活躍するロールモデル社会起業家を講師として招いたイベントやワークショップ等を実施する。

● 事業立ち上げや成長に向けた定期的な相談会の実施

社会起業に係る相談対応を実施し、自身が解決したい社会課題の特定やその課題をビジネスで持続的に解決できるビジネスモデルの構築及びビジネスプランのブラッシュアップの機会を提供し、事業立ち上げ及び成長支援を実施する。

● 個別伴走支援プログラム

仙台・東北から、ソーシャルインパクト拡大を目指すスタートアップを5者程度募集し、半年程度個別伴走支援を行う。また、先輩スタートアップ企業経営者や投資家等によるメンタリングの実施、自社のビジネスプランピッチの指導など、ニーズに応じて、必要なカスタマイズ型の伴走支援を実施する。

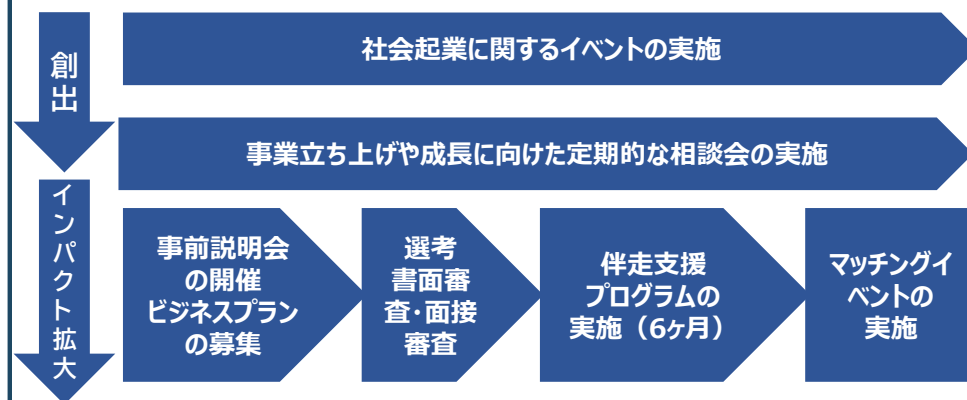
● マッチングイベントの実施

採択者のビジネスプランを投資家や企業、メディア等に向けてピッチし、資金調達や事業連携などにつなげるマッチングイベントを実施する。

● 成果発表会の実施

伴走支援プログラム採択者の成果発表会を市内で実施する。

【スキーム】



【目標】

- 5者以上の伴走支援
- 相談対応件数 50件以上

事業概要

東北大学の研究シーズ活用企業の創出・成長を支援し、雇用拡大、地域経済活性化を図ることを目的に、東北大学連携型起業家育成施設(T-Biz)の運営支援と、入居企業に対する賃料補助を行う。

事業の詳細

運営スタッフ人件費負担

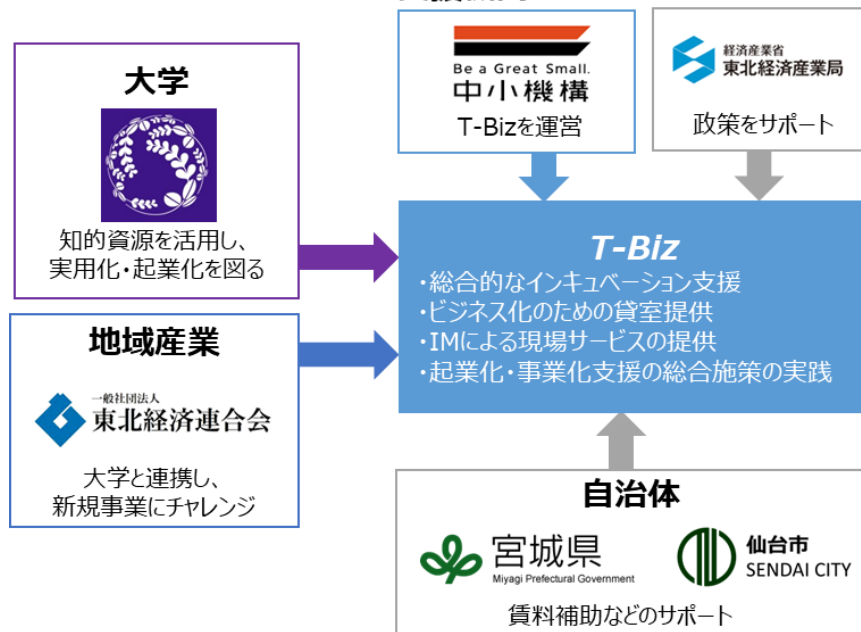
- 施設を運営する中小企業基盤整備機構に対して、運営スタッフ1名分の人件費相当を支援する。

T-Biz入居企業等補助金

- 入居企業に対して、最大5年間の賃料補助を行う。

入居後1年未満の企業	単価 500円/ (㎡・月)
入居後1年以上3年未満の企業	単価 400円/ (㎡・月)
入居後3年以上5年未満の企業	単価 300円/ (㎡・月)

【スキーム】



【目標】

- T-Biz入居企業への賃料補助件数:10社

事業概要

市内中心部の「仙台スタートアップスタジオ」を中心に、仙台スタートアップ・エコシステム推進協議会参画団体を中心とした仙台・東北の産学官金の支援者等との連携を強化し、仙台・東北のスタートアップに対するワンストップ支援環境を構築する。

事業の詳細

● スタートアップに対するワンストップ支援体制の構築

仙台スタートアップ・エコシステム推進協議会参画団体を中心とした企業経営者やベンチャーキャピタル、金融機関、土業専門家、支援機関等が、事業内容、資金調達、人材マッチング等スタートアップの成長における様々な課題に対してワンストップで支援する体制を構築する。

● スタートアップ関連イベントの開催

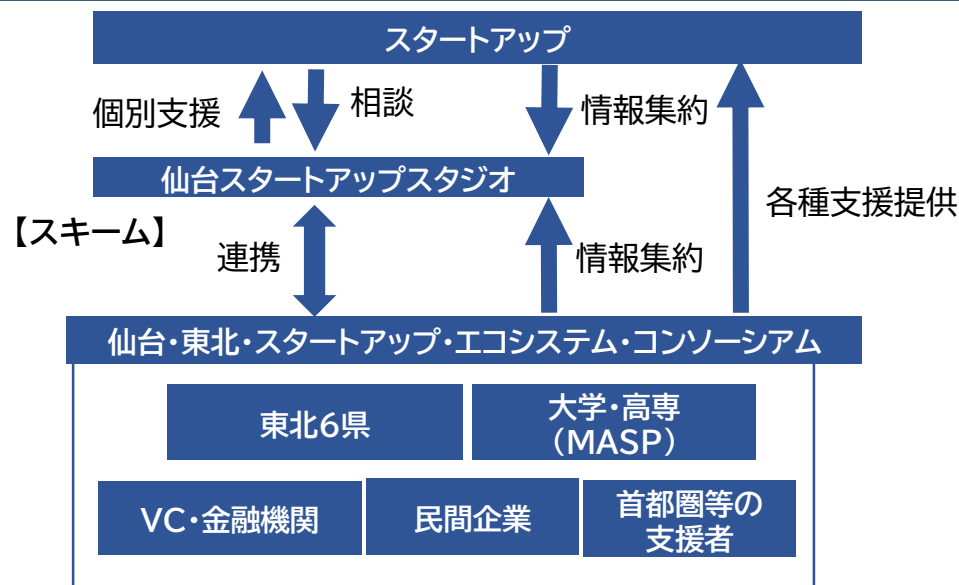
ニーズに応じて、資金調達、人材確保、法務・知財、労務、組織づくり、マインドセット、IPO、M&A等のスタートアップに必要な知識やノウハウ、ネットワークの習得に役立つセミナー、ワークショップ、ビジネスマッチングイベントを開催する。

● 伴走支援プログラムの実施

選抜者に対して、事業化及び事業成長に向けた課題を分析し、6か月程度、ベンチャーキャピタルやエンジェル投資家、スタートアップ経営者等による個別指導、著名なスタートアップ経営者による講演会や交流イベント、仙台スタートアップ・エコシステム推進協議会参画団体とのマッチング支援等を実施する。

● 広報ツールを用いた情報発信及び運営

仙台スタートアップスタジオHPや当市Slackチャンネル「TOHOKU STARTUP BIOTOPE」を用いたスタートアップ支援施策の広報や、仙台・東北で活動する起業家・スタートアップの情報発信及び人材マッチングやオフライン交流を目的とした交流イベントを開催する。



【目標】

- 相談対応KPI 150件以上/年
- イベント利用者数 1,000名/年

事業概要

仙台市起業支援センターアシスタにおいて、起業希望者や起業後間もない方を対象とした各種起業支援を実施し、仙台地域の起業を促進する。

事業の詳細

● 窓口相談

相談員やビジネス開発ディレクター等の専門家が起業に関する課題に助言を行う。起業後の課題解決に向けたフォローアップにも対応する。

● 起業家セミナー・交流イベントの開催

アシスタ交流サロンを拠点に、起業希望者や起業後間もない方を対象に、起業に必要な知識、ノウハウを学ぶ各種セミナー・ワークショップを開催すると同時に、先輩起業家や起業を目指す方同士の情報交換、ネットワーク作りの場となる交流機会やイベント等を開催する。

● 起業家フォローアップ

起業家の事業継続を図るため、フォローアップレター送付と開業者インタビューを実施しつつ、ビジネススクール等の継続支援を促す。

● 開業ワンストップセンター

法人設立時に必要な各種申請の窓口を集約し、関連する相談業務や各種手続きの支援を総合的に実施することにより、法人設立時の負担を軽減する。

● アシスタ・ビジネススクール

各分野の専門家を活用した集中セミナーとアウトプット支援を実施する。

【目標】

- 年間起業件数 100件